

Características generales de los Sistemas Microsip:

- ◆ Períodos abiertos, no se requieren procesos de cierre mensuales ni anuales.
- ◆ La aplicación de los documentos se hace en línea, éstos pueden ser modificados, cancelados o eliminados por usuarios con autorización.
- ◆ Poderoso reporteador para diseñar en forma gráfica reportes y formas particulares para estados de cuenta, etiquetas, facturas, cheques, recibos de nómina, etc.
- ◆ Exportación de reportes en archivos tipo EXCEL, PDF y HTML.
- ◆ Integración contable práctica, sencilla y muy completa.
- ◆ Importación y exportación de catálogos y de documentos.
- ◆ Multimonedas.
- ◆ Multiempresas.
- ◆ Asignación de facultades precisas de operación a usuarios autorizados. Opción para definir roles o perfiles de usuarios.
- ◆ Con ventanas de ayuda por campo, por tema y general.
- ◆ Tecnología Cliente/Servidor.
- ◆ Interfase gráfica tipo "Outlook".
- ◆ Las autorizaciones de acciones a usuarios se registran en una bitácora, para ser consultadas posteriormente.

Requerimientos mínimos:

- ◆ Procesador Celeron dual core.
- ◆ En las estaciones:
 - Windows 7, 8 ó 10 profesional.
 - 2 GB de RAM.
- ◆ En los servidores:
 - Windows 2008, 2012 y 2016.
 - 4 GB en RAM.



¡Pide una demostración ahora!

www.microsip.com



Ventas

Registra todo el ciclo de ventas,
desde la cotización hasta la entrega.



EL SOFTWARE ALIADO DE LAS
EMPRESAS FAMILIARES
E N M E X I C O

Funciones principales:

- ◆ Elabora cotizaciones, pedidos, remisiones, facturas y devoluciones. Cada documento guarda su estatus para darle seguimiento: pendiente, cancelado, surtido, facturado, devuelto, etc.
- ◆ En integración con Cuentas por Cobrar, permite descontar anticipos al facturar.
- ◆ Agrega para cada tipo de documento un ilimitado número de campos particulares para tu empresa y con características individuales.
- ◆ Emite tus facturas en forma digital de acuerdo al reglamento del Código Fiscal de la Federación.
- ◆ Maneja complementos de facturación para sectores diversos.
- ◆ Opcionalmente, cancela directamente en el SAT, los CFDIs.
- ◆ Define políticas para aplicar precios y descuentos en forma automática al registrar ventas, dependiendo del cliente y del artículo. Los descuentos pueden otorgarse por promoción, por cliente, por artículo y por volumen.
- ◆ Pueden también establecerse descuentos máximos autorizados.
- ◆ Maneja listas de precios de acuerdo a tus necesidades y establece precios de venta mínimos. Actualiza tus precios por grupos de artículos en base al precio anterior, a un porcentaje, a otra lista de precios, al costo de la última compra y a los márgenes de utilidad.
- ◆ Asigna para tus vendedores políticas de comisiones sobre ventas dependiendo de los artículos vendidos o de los clientes atendidos.
- ◆ Aplica las políticas de crédito para verificar la situación de cada cliente, su saldo vencido y su límite de crédito al momento de registrar las ventas.
- ◆ Adicionalmente a los impuestos y retenciones más comunes como: IVA, IEPS, IVA retenido e ISR retenido, registra cualquier otro tipo de gravamen no contemplado.
- ◆ Utiliza las enormes facilidades que ofrece el sistema para la captura de documentos, como:
 - Ilimitado número de direcciones para envío y facturación por cliente.
 - Notas adicionales por artículo y por documento.
 - Manejo de juegos (Kits).
 - Manejo de lotes, números de serie y pedimentos de importación (requiere del sistema de Inventarios).
 - Asignación opcional de folio consecutivo a los documentos, inclusive por serie.
 - Reservación opcional de artículos en existencia al registrar pedidos (cantidad comprometida).
 - Utilización de 0 a 5 decimales en unidades y hasta 6 en el precio unitario.
 - Manejo de artículos no almacenables y clientes eventuales.
 - Surtido parcial o total de pedidos en remisiones o facturas.
 - Cambio de precios y descuentos aplicados sólo por usuarios autorizados.
 - Cálculo de la aportación al Fondo de Protección contra Gastos Catastróficos (cigarros).
 - Impresión inmediata de documentos (al capturarse) o posterior por grupos.
 - Creación de documentos en base a otros con un solo clic.
 - Envío de documentos por correo electrónico.
 - Seguimiento desde el mismo documento a todo su ciclo de venta consultando tus documentos relacionados.
- ◆ Analiza tu información a través de los reportes prediseñados que pueden obtenerse de cualquier período: semanal, mensual, bimestral, etc.
 - Ventas por artículo.
 - Ventas por cliente.
 - Ventas por vendedor.
 - Margen de utilidad.
 - Mayores ventas.
 - Mejores artículos.
 - Artículos inactivos.
 - Pendientes de surtir por artículo.
 - Pendientes de surtir por cliente.
 - Lista de precios.
 - Comisiones de los vendedores.
 - Diarios de ventas.
 - Reporte de cobros.
 - Envíos de mercancía.
 - Impuestos.
 - Simulación de cambio de precios.

